



**EINMALIG  
+ VIELFÄLTIG**

## Vertriebsingenieur / Technischer Vertrieb im Innendienst (m/w/d)

Sie sind TechnikerIn und wünschen den lösungsorientierten Umgang mit unseren Kunden? Sie lieben die vertriebliche Komponente oder es reizt Sie, Ihre persönliche vertriebliche Erfahrung auszubauen?

### Aufgabe + Herausforderung

- Erste Ansprechperson für unsere Kunden aus unterschiedlichen Branchen
- Technische Projektbetreuung von der Angebotslegung bis zur Übergabe an den Kunden:
  - Analyse der Kundenanfragen
  - Klärung von technischen Spezifikationen und kaufmännischen Fragestellungen
  - Kalkulation und Erstellung von individuellen Angeboten
  - Vertrieblicher Abschluss in Abstimmung mit dem Außendienst
- Schnittstellenfunktion und enge Zusammenarbeit mit internen Abteilungen (zB Außendienst, Serviceabteilung, Marketing)

### Qualifikation + Profil

- Technische Ausbildung (zB Mess-, Automatisierungs- oder Verfahrenstechnik)
- Erste einschlägige Berufserfahrung von Vorteil
- Kundenorientierte und proaktive Arbeitsweise
- MS-Office Kenntnisse, SAP-Anwenderkenntnisse von Vorteil
- Engagierte, kreative und teamfähige Persönlichkeit
- Berufs- oder QuereinsteigerInnen mit technischem Background sind auf Grund unseres Einschulungsprogramms willkommen

### Vorteile + Zusatzleistungen

- Wir bieten unseren 85 MitarbeiterInnen in **1230 Wien** einen krisensicheren Arbeitsplatz mit besten Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Zahlreiche Benefits (Öfiticket Zuschuss, Essenszulagen, etc.) und Social Events (Grillfeier, Sportveranstaltungen, Family Day, etc.)
- Das Mindestgrundentgelt gemäß Einstufung nach Kollektivvertrag liegt für diese Position bei € 35.000,- brutto pro Jahr (Vollzeitanstellung auf Basis 38,5 h/Woche), wobei das tatsächliche Gehalt Ihre fachlichen und persönlichen Kompetenzen sowie Ihre berufliche Erfahrung berücksichtigt.

**Unsere Stelle spricht Sie fachlich und menschlich an?  
Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung!**

**Über den QR Code kommen Sie direkt zur Stellenanzeige:**

